



Curso Cierre de ventas

por WhatsApp





¡Conoce nuestros Beneficios!



Plataforma exclusiva

Microlearning, video y audio de alta calidad, toma notas, y quarda tu avance.



Las herramientas más cool

Conoce como utilizar herramientas digitales actuales como bots para mejorar la atención a tu público.



Horarios flexibles

Nuestra plataforma es 24/7, tienes acceso de por vida a los contenidos y las actualizaciones.



Acceso a la comunidad

Interactúa con personas de toda Latinoamérica.



Automatización inteligente

Aprende de las mejores herramientas para mejorar los procesos y generar más ventas.



Certificado Institucional

Obtendrás un certificado emitido por Top Learning al finalizar el curso.





<mark>Isaac Reyes</mark> Lic. Mercadotecnia y diseño gráfico

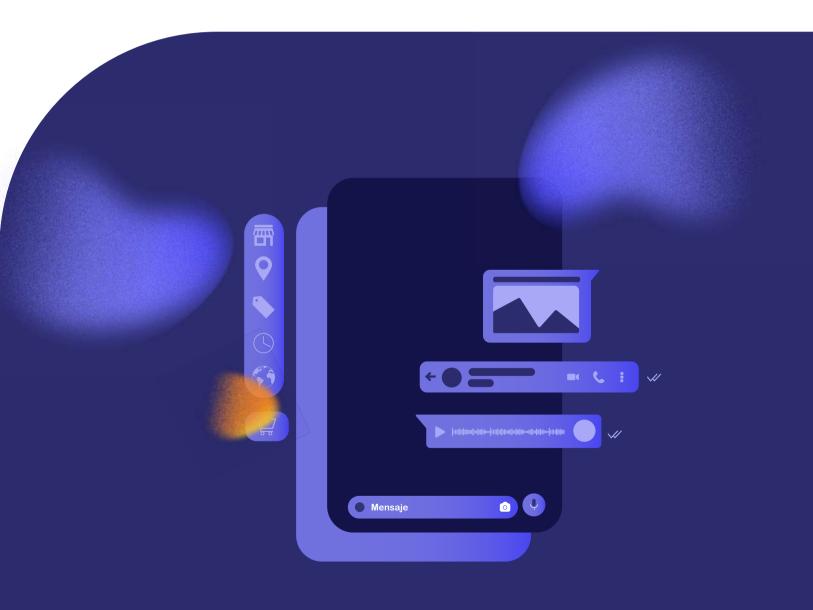
- 15 años de experiencia en ventas.
- ♠ 10 años de experiencia en marketing digital.
- CEO de ADS Partner: Agencia de publicidad digital.
- 🔥 Cofundador de Contenity Lab, Agencia de social media marketing.



Carlos Pérez Cofundador de Top Learning

- ♠ 14 años con un amplio manejo de WhatsApp Business.
- A Experto en CRM de KOMMO para automatizar procesos de gestión de leads.
- 🙏 Uso de WhatsApp con fines de mercadeo y gestión de equipos de ventas.
- 🙏 Manejo de Facebook ADS y medios digitales.
- Conocimiento en la creación de Landing pages.
- Cofundador de Top Learning, en la dirección de algunas campañas y capacitación de equipos de ventas.

Temario Temario Temario Temario



MÓDULO 1

Configuración de WhatsApp Business

- Introducción "WhatsApp Business: Tu Aliado Estratégico para Vender en México"
- WhatsApp vs. WhatsApp Business: ¿Cuál es la diferencia?"
- Configuración del Perfil: ¡Paso a Paso!
- Cómo Crear un Catálogo Profesional
- Crear Plantillas de Respuestas Rápidas
- Herramienta de Pedidos
- Enlace Directo y Código QR

MÓDULO 2

Contestación 1-1 de mensajes

- Filtra a tus prospectos
- Mensajes informativos
- Mensajes de seguimiento a prospectos
- ¿Qué hacer cuando un prospecto te pospone la venta?
- Cierre de venta y cobro
- ¿Cómo pedir recomendaciones y recompras por mensaje?
- Tips y recomendaciones





MÓDULO 3

Automatización para mensajes en volumen con CRM Kommo

- ¿Que es un CRM y para que sirve?
- Herramientas de la plataforma
- Configuración y personalización de CRM
- Integración de WhatsApp, Messenger, comentarios de Facebook y DM
- Etapas de un Lead
- Automatizaciones con Bots
- Bots con inteligencia artificial
- Seguimiento automatizado a clientes
- Difusiones masivas
- Datos y estadísticas
- Plugin para Landing Pages
- Estrategias y resolución de problemas



